

№ 8/н от «21» ноября 2019 г.

Директору ТОО «1С-Рейтинг»
г-ну Андрюшечкину Д.А.

ОТЗЫВ

о внедрении решений
проекта «1С: ERP Управление предприятием 2 для Казахстана»

ТОО «Petro Retail» — это компания, основным видом деятельности которой является продажа нефтепродуктов. ТОО «Petro Retail» принадлежат АЗС и нефтебазы по всей стране, «Petro Retail» — это 348 действующая АЗС, 11 нефтебаз, а также автомойки, СТО, офисные помещения и кафе.

Основные виды деятельности холдинга:

- Оптовая и розничная реализация нефтепродуктов, газа;
- Реализация сжиженного нефтяного газа (СНГ);
- Оказание сопутствующих услуг на АЗС и АГЗС.

В качестве систем учета были выбраны конфигурации «1С: ERP Управление предприятием 2 для Казахстана» и «1С-Рейтинг: Нефтебаза». В качестве исполнителя для внедрения была выбрана компания «1С-Рейтинг».

Информационная система введена в промышленную эксплуатацию в ноябре 2019 года. Автоматизировано 800 рабочих мест.

В рамках внедрения «1С: ERP» были выполнены следующие работы:

- Внедрение подсистемы расчет заработной платы и кадровый учет;
- Внедрение подсистемы регламентированного учета;
- Обучение сотрудников предприятия;
- Консультации сотрудников по ведению учета;
- Рабочее место центра продаж;
- Декларации по плате за эмиссии в окружающую среду (форма 870.00);

В рамках внедрения «1С-Рейтинг: Нефтебаза» были выполнены следующие работы:

- Обмен данных между 1С Нефтебаза и базой данных Oracle.
- оперативный учет движения нефтепродуктов по местам хранения в разрезе пин-кодов;
- ведение учета нефтепродуктов в мерах массы и объема, гибкая система пересчета по объемно-массовым показателям;
- набор документов, позволяющий отразить все необходимые операции по учету нефтепродуктов (покупка, учет доп. расходов, реализация, перемещение, списание, оприходование, возвраты, инвентаризация и т.д.);
- отражение в учете результатов розничной реализации нефтепродуктов через АЗС, пакетное формирование счетов-фактур по данным о розничной реализации;
- учет талонов на отпуск нефтепродуктов в разрезе серий, номеров, номиналов и сроков годности (реализация, возврат и погашение), автоматическое списание бланков при реализации талонов;
- учет выданных покупателям смарт-карт, поддержка денежных и литровых кошельков, отражение в учете и контроль движения нефтепродуктов по смарт-картам;

- Консультации сотрудников по ведению учета;
- оформление сопроводительных накладных на нефтепродукты (СНН), экспорт СНН в файлы формата XML для последующего импорта в Web-приложение «Кабинет налогоплательщика», формирование реестров входящих и исходящих сопроводительных накладных;
- формирование печатных форм первичных документов в мере массы и мере объема (в том числе счетов-фактур);
- набор настраиваемой пользователем специализированной отчетности, позволяющий всесторонне проанализировать результаты деятельности по обороту нефтепродуктов в различных разрезах;
- формирование деклараций по оптовой и розничной реализации нефтепродуктов, в том числе по структурным подразделениям и объектам налогообложения (в разные Налоговые комитеты).

Разрешаем использовать данный отзыв в средствах массовой информации, если это не повредит деловой репутации ТОО «1С-Рейтинг» и ТОО «Petro Retail».

Оценка внедренной информационной системы по 5-балльной шкале:

Соответствие потребностям организации, где «5» - «в информационной системе реализованы все возможности»	4
Удобство работы с программой, где «5» - «с программой работать легко и комфортно»	5
Оцените качество работы партнера 1С, (где «5» - «работой партнера очень доволен»	4
Рекомендовали бы коллегам использовать данное решение для автоматизации деятельности	<input checked="" type="checkbox"/> «Да» <input type="checkbox"/> «Скорее да» <input type="checkbox"/> «Скорее нет» <input type="checkbox"/> «Нет»

**Заместитель Генерального директора по финансам
ТОО «Petro Retail»
Токеева А.Б.**

22 / 11 / 2019 г.



[Handwritten signature]